



Rodolfo Alejandro Rodriguez Guardado

Bacatete #223, Nte. Col. Cuauhtémoc, Cd. Obregón, Sonora, C.P. 85110
Tel. +52 644 1 83 42 83, Cel. +52 644 1598697, rodorg@gmail.com

| | | |
|--------------------|--|--|
| EDUCACIÓN | UNIVERSIDAD LA SALLE NOROESTE Maestría en Ingeniería Económica y Financiera | Cd. Obregón, Sonora Enero 2010 |
| | UNIVERSIDAD LA SALLE NOROESTE Licenciatura en Mercadotecnia | Cd. Obregón Sonora Diciembre 2002 |
| EXPERIENCIA | TIMOGO BUSINESS CONSULTING (MOGO INTELIGENCIA, S.C.) Consultor Asociado Empresa consultora de negocios con especialidad en mejora de procesos de negocio, finanzas corporativas y desarrollo y expansión de franquicias, participando en proyectos en la región noroeste del país. | Cd. Obregón, Sonora Agosto 2011- a la fecha |
| | GRUPO Morsa AUTOMOTRIZ SA DE CV Gerente Comercial <ul style="list-style-type: none">• Empresa dedicada a la venta de Refacciones Automotrices.• Grupo de 27 sucursales en Sonora y Sinaloa• Áreas a cargo. Ventas y Mercadotecnia• Principales Actividades. Coordinación y Supervisión del Área Comercial, definir y establecer estrategias comerciales para el grupo, elaborar indicadores de desempeño e integración de presupuestos por campo de acción. | Cd. Obregón, Sonora Abril 2011 a Agosto del 2011 |
| | GRUPO LA MODERNA Gerente de Ventas <ul style="list-style-type: none">• Empresa dedicada a la Producción y Comercialización de Productos Alimenticios.• Grupo con presencia a nivel Mundial• Áreas a cargo. Ventas y Logística• Principales Actividades. Coordinación y Supervisión del Área Comercial, definir y establecer la Logística para la distribución del producto, definir la estrategia de Precios, elaboración indicadores de desempeño, definición de Procesos Operativos e integrante del comité de Planeación Estratégica. | Mexicali, Baja California Noviembre 2009 a Abril 2011 |
| | GRUPO LLANTAS Y ACCESORIOS, S.A. DE C.V. Gerente de Sucursal <ul style="list-style-type: none">• Empresa dedicada a la venta de llantas y servicios automotrices, así como negocio inmobiliario.• Grupo de más de 50 sucursales en 7 estados de la República Mexicana (Región Noroeste)• Áreas a cargo: Ventas, Crédito y Cobranza, Almacén y Servicio de la Sucursal• Principales Actividades: Hacer Planes y Programas de trabajos para la Fuerza de Ventas, Coordinar y controlar Operación del Negocio, Control y Manejo de Equipos de Trabajo para el cumplimiento de los Indicadores del Negocio e identificar y proponer áreas de oportunidad para el crecimiento comercial de la sucursal. | Hermosillo, Sonora Septiembre 2006 - Febrero 2009 |
| | UNIVERSIDAD INTERAMERICANA DE DESARROLLO, INSTITUTO TECNOLÓGICO DE HERMOSILLO Profesor Auxiliar <ul style="list-style-type: none">• Profesor de Materias de Mercadotecnia, Proyectos de Inversión y Economía• Impartición de cursos a nivel licenciatura. | Hermosillo, Sonora Agosto 2009 a Diciembre 2009 |
| ADICIONAL | Mis intereses están en deportes como el Fútbol, Karate y Pesas Me gusta Leer Libros y Revistas relacionados con Negocios, acostumbro estar actualizándome, tomando cursos, talleres, seminarios o diplomados. | |